

Klientenzentrierte Gesprächsführung nach Rogers

Grundlagen

PSYCHOLOGIE / PSYCHOTHERAPIE



Die klientenzentrierte und lösungsorientierte Gesprächstherapie nach Carl Rogers (amerik. Psychotherapeut, 1902-1987) unterstellt, dass dem Menschen eine Selbst-Verwirklichungs- und Vervollkommnungstendenz angeboren ist, die für die Weiterentwicklung und Reifung der Persönlichkeit sorgt. Der Mensch trägt alles zur Heilung Notwendige in

sich und ist selbst am besten in der Lage, seine persönliche Situation zu analysieren und Lösungen für seine Probleme zu erarbeiten. Deshalb, so folgert Rogers, muss Psychotherapie vor allem ein günstiges Klima für den ggf. gestörten natürlichen Regelprozess schaffen. Die hilfeschuchende Person, ihre Gefühle, Wünsche, Wertvorstellungen und Ziele stehen im Mittelpunkt der therapeutischen Interaktion, die Sichtweise des/der Therapeuten/in tritt in den Hintergrund. Ratschläge und Bewertungen werden vermieden und durch nicht-direktives Verhalten, aktives Zuhören und Empathie ersetzt. Das Seminar wendet sich vor allem an Psychologische Berater/innen, Heilpraktiker/innen, Pädagogen/innen, Psychologen/innen, Therapeuten/innen und an alle, die beratend tätig sind.

Termine:

Sa. 22.03.2025

09:00-16:00 Uhr

So. 23.03.2025

09:00-15:00 Uhr

Preis:

260,- Euro *

**Paracelsus
Gesundheitsakademie
Karl-Marx-Allee 20
07747 Jena**

Tel. 03641 - 42 02 34

Seminarnummer:

SSA06220325

Anmeldemöglichkeiten:

- bei jeder Akademie
- per Fax: 0261 - 9 52 52 33
- Web: www.paracelsus.de
- per QR:



Dozent/in Jürgen Burberg: Jg. 1952. Er absolvierte ein Studium in Physik, Geographie, Theologie, Elektrotechnik. Nach kurzer Tätigkeit als Gymnasiallehrer wechselte er 1984 in die Erwachsenenqualifizierung. Er war Schulungsleiter in verschiedenen Unternehmen und ist seit 1991 selbständiger Trainer im Kommunikationsbereich. Darüber hinaus ist er tätig als zertifizierter Suggestopäde und Lehrtrainer für Suggestopädie, NLP-Master, Trainer für Trainerausbildungen, Präsentation und Rhetorik, Work-Life-Balance, Zeit- und Selbstmanagement, Verhandlungsführung, Schwierige Gespräche führen, Optimierung der persönlich Wirkung und Ausstrahlung, Moderationsmethoden und Coach für Führungskräfte.

